A Importância do Networking Como Ferramenta Para Alavancar Vendas



- Por que estou aqui?
- ♦ Por que você está aqui?
- ♦ O que é Networking?
- ♦ O que ganhamos com um bom networking?















Como posso gerar valor para as pessoas?





Princípios Dale Carnegie – Como fazer as pessoas gostarem de você?

♦ Não critique, condene ou se queixe

 Faça elogios de forma honesta, sincera e relevante

 Torne-se verdadeiramente interessado na outra pessoa

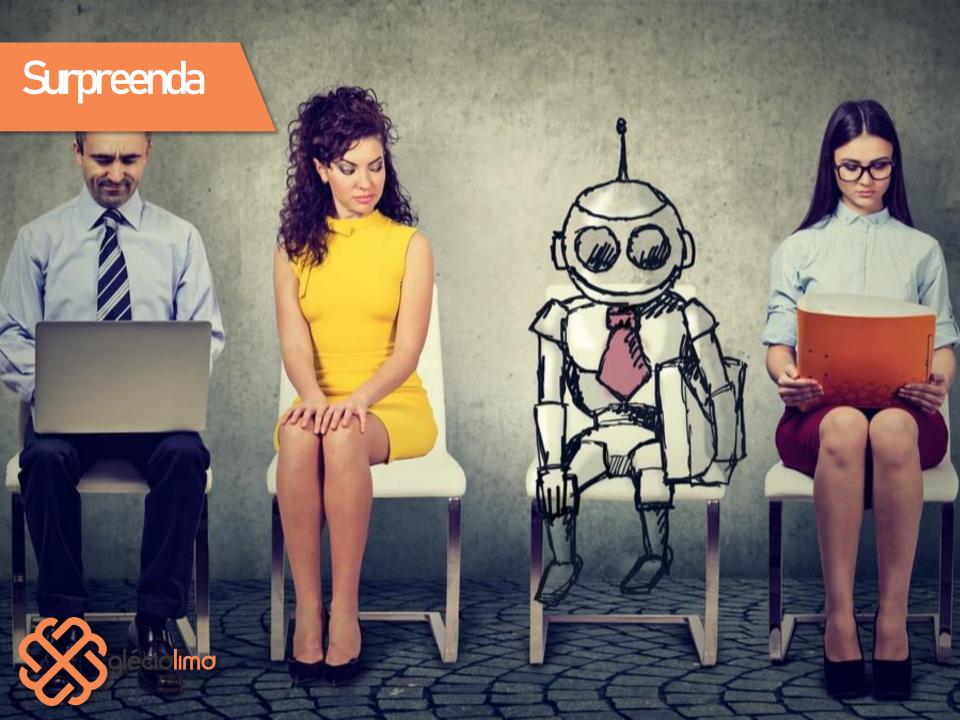
Princípios Dale Carnegie – Como fazer as pessoas gostarem de você?

- ♦ Seja umbomouvinte
- ♦ Fale do que interessa ao outro
- ◆ Faça o outro sentir-se importante















glecialima@gmail.com



34 99869-5883

