

A Importância do Networking Como Ferramenta Para Alavancar Vendas



glécialima

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO



- ◆ Por que estou aqui?
- ◆ Por que você está aqui?
- ◆ O que é Networking?
- ◆ O que ganhamos com um bom networking?



80%

das vagas de emprego
vêm de indicações



glécia lima

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Com quem se faz Networking?



glécia **lima**

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Como, normalmente, as pessoas tentam fazer networking?



Quando se faz Networking?



glécio lima

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Networking não se faz –
Networking se vive!



glécio lima

ERICSSON
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Essa ainda é a melhor conexão!

Como posso gerar valor para as pessoas?





Sua imagem está comunicando o tempo todo



Alécio Lima

DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Princípios Dale Carnegie – Como fazer as pessoas gostarem de você?

- ◆ Não critique, condene ou se queixe
- ◆ Faça elogios de forma honesta, sincera e relevante
- ◆ Torne-se verdadeiramente interessado na
outra pessoa



glécia **lima**

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Princípios Dale Carnegie – Como fazer as pessoas gostarem de você?

- ◆ **Seja um bom ouvinte**
- ◆ **Fale do que interessa ao outro**
- ◆ **Faça o outro sentir-se importante**



glécialma

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Cuidado com o tempo

Seja um contato valioso



Glécio Lima

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO

Surpreenda



glécio lima

BRIGADA EM
DESIGN
HUMANIZADO

Vamos praticar?



glécialima

EFICÁCIA EM
DESENVOLVIMENTO
HUMANO



glecialima@gmail.com



34 99869-5883



[glecia_lima](https://www.instagram.com/glecia_lima)